



Grupo EMS



Más que comercializar algún producto financiero,
actuamos como:

Arquitecto: planeando, diseñando y construyendo el futuro financiero

Ayudante, en el establecimiento de sus metas

Coordinador: en la ejecución del plan

Asegurador: buscando siempre el cuidado del patrimonio familiar

Estás con los expertos...



El Porqué de Nuestra Misión

Para muestra...

Edad	Ingreso/Año	Ingreso/Acum
22	\$120,000	\$120,000
30	\$177,300	\$1 ' 323,200
35	\$226,300	\$2 ' 351,900
40	\$288,700	\$3 ' 664,600
45	\$368,600	\$5 ' 340,200
50	\$470,400	\$7 ' 478,700
55	\$600,300	\$10 ' 208,400
60	\$766,300	\$13 ' 691,400

Se considera una tasa de crecimiento anual de 5% (inflación aproximada)

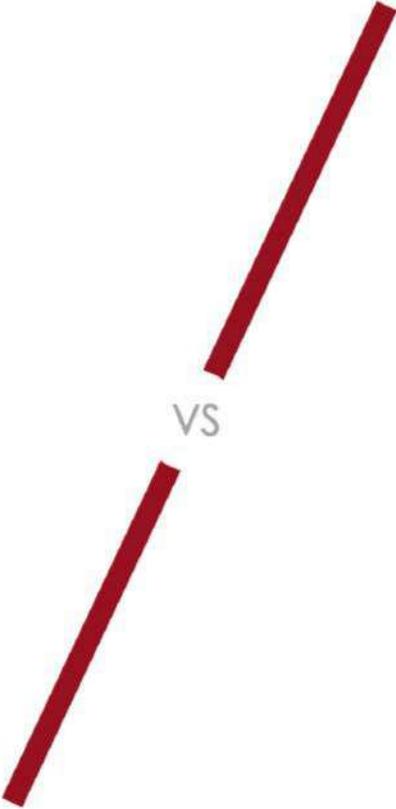
¿Con cuanto de este dinero deberías quedarte?



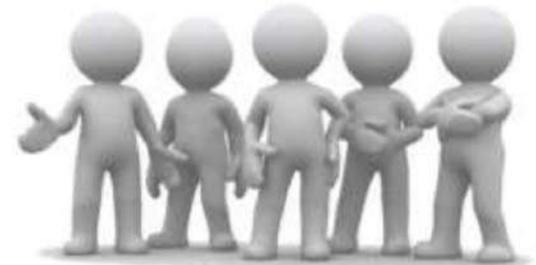
La Vida Productiva



Generar Riqueza

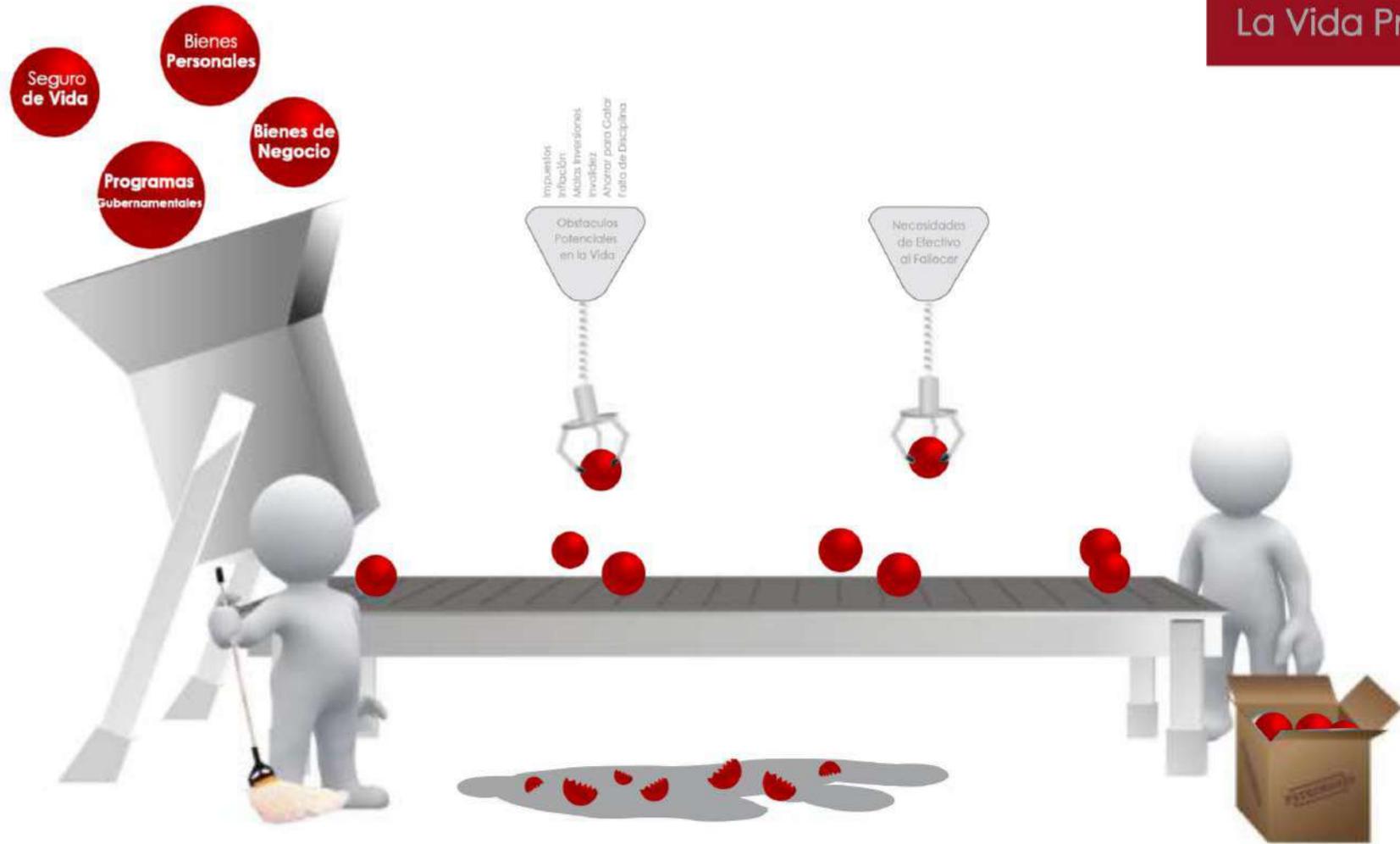


Conservar Riqueza



Todo es cuestión de estructuras





¿Cuánto estará disponible cuando lo necesite?



¿Dónde estarás a los 65 años?

Personas que actualmente están comenzando a ejercer su profesión:

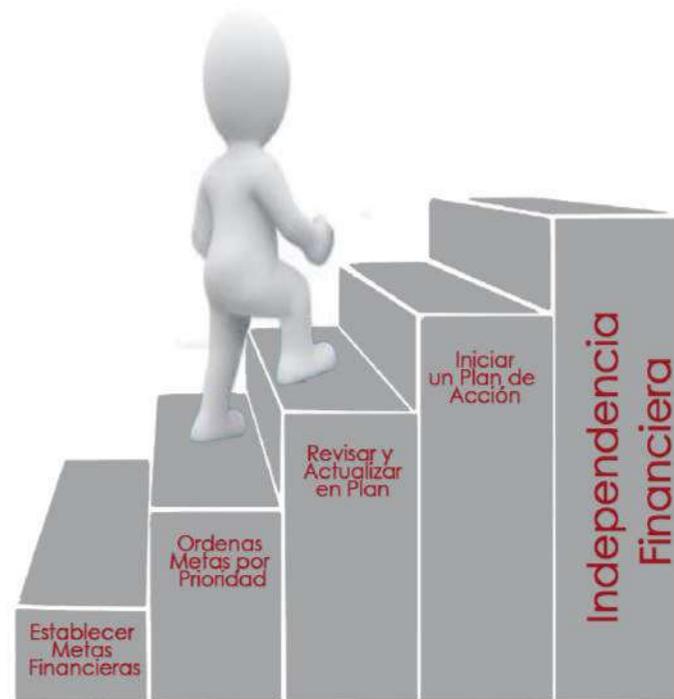


Nuestro Proceso de Asesoría

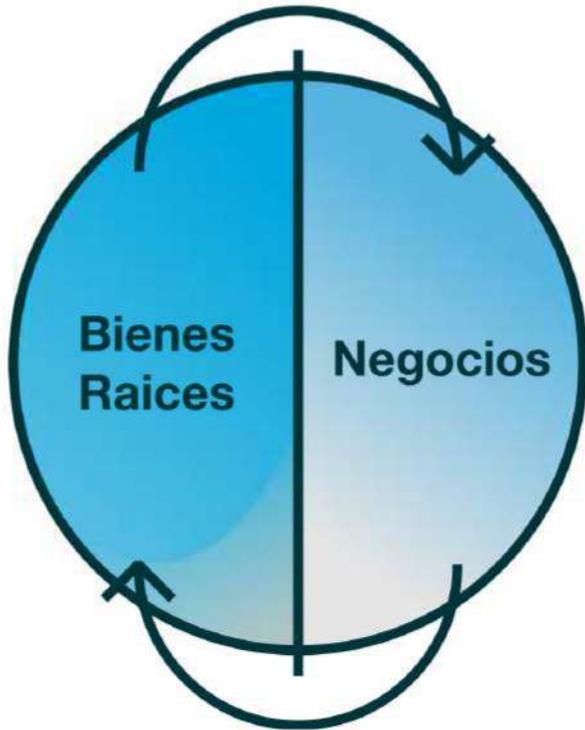


Cuanto más tiempo pase...

Más empinada será la cuesta



Solvencia



Liquidez +
Solvencia



Soluciones Integrales

INVERSIONES

Con liquidez
Mediano Plazo
Largo Plazo



SEGUROS

Vida Individual
incapacidad
Gastos Médicos



ASESORIA



PLANEACIÓN

Retiro
Educación Universitaria
Metas Financieras

